

## PROGRAMA FORMACIÓ LEADER NATURA – 2A SESSIÓ – 14 DE FEBRER DE 2018:

### PRÒXIMS PASSOS EN LA COMERCIALIZACIÓ, MÀRQUETING I OPERACIONS, I SIMULACIÓ DEL TEU NEGOCI

#### 1a part de la sessió. 10.00 – 14.00

- 10.00 – 10.45. Breu repàs del model Canvas. Principals aspectes a tenir en compte.
- 10.45 – 12.00. Passos a seguir per a la implantació d'un nou model de comercialització i màrqueting. Part teòrica centrada en presentar diferents canals de comercialització i promoció del producte.

La segona part del matí i la sessió de la tarda es destinaran a posar en pràctica els coneixements adquirits durant la jornada anterior i la part teòrica prèvia. Això es durà a terme utilitzant el mètode de la “gamificació”, a través d'un simulador de negoci online.

- 12.00 – 12.30. Explicació del concepte de “simulador de negoci” i instruccions bàsiques per poder fer l'exercici de simulació.
- 12.30 – 14.00. Exercici de simulació de negoci.

Els participants posaran en pràctica els seus coneixements dissenyant el model de negoci de la seva empresa. En base a uns paràmetres prèviament marcats i definits en el simulador online (per ex: grau d'ocupació, inversió en publicitat, preu, etc.) es treballarà conjuntament, a través del simulador de negoci online, per analitzar la idoneïtat del model de negoci i les seves variables fonamentals.

#### 2a part de la sessió. 15.00 – 17.00

- 15.00 – 16.30. Exercici de simulació (Continuació).
- 16.30 - 17.00. Conclusions i tancament.

*Data:* 14 de febrer de 2018

*Horari:* de 10 del matí a 17 de la tarda

*Lloc:* **Fundació d'Estudis Superiors d'Olot (Edifici Can Monsà)  
C/ Joan Pere Fontanella, 3 - 17800 Olot**



UBICACIÓ